



Jyllands-Posten og finans.dk søger **Fremtidens bedste sælger**

Har du et salgstalent, som vi sammen kan udvikle, kombineret med en stor drivkraft og ambitioner om at tage din karriere til et nyt niveau – så kan du være den næste, der kommer helt til tops hos Jyllands-Posten.

Til vores hovedkvarter i Aarhus søger vi en accountmanager eller keyaccountmanager, som skal være med til at løfte Jyllands-Posten ind i endnu en spændende periode inden for mediebranchen og erhvervsabonnementer, som konstant kræver nye idéer og udvikling. Dette gør det alsidigt og spændende for dig at sælge vores printede såvel som digitale abonnementsløsninger for avisen, jp.dk og finans.dk.

Vi tilbyder salgsuddannelse og en stærk arbejdsplads

Du kommer til at gennemgå en stejl udviklingskurve igennem landets bedste salgsuddannelse, som kun få sælgere i landet får adgang til. Den gennemføres i samarbejde med nogle af landets dygtigste uddannelsesleverandører og veksler imellem teori og træning i hverdagen gennem en toårig periode.

Vi sætter en stor ære og dyd i ikke blot at sælge abonnementsløsninger til vores kunder. Derimod er vores mål at blive en samarbejdspartner, der bidrager med værdi og nyhedsformidling, som vi gerne står på mål for. Dette får du ind under huden på uddannelsen, men i særdeleshed også i hverdagen, hvor du vil blive hjulpet af dine kolleger, som alle vil bistå dig i din udvikling. Dertil vil de sørge for at lære dig noget nyt hele tiden, så to dage aldrig ligner hinanden.

Du vil med vores stærke brand i ryggen fra dag ét få muligheden for at komme ud i Danmarks største og mest spændende virksomheder for i samarbejde med dem at finde frem til den rette løsning, som skaber netop de resultater, som de måtte ønske. Du planlægger din egen tid og får tilmed muligheden for at søsætte dine egne kampagner og projekter eller noget helt tredje.

Vi leder efter

Vi har brug for salgsspecialister og kandidater med lederambitioner – og uanset hvilken vej du ønsker at gå, er jobbet som accountmanager eller keyaccountmanager et springbræt til en erhvervskarriere hos Jyllands-Posten. Kan du lide udfordringer, er du resultatorienteret og handlekraftig, trives du med store budgetter, er du på ingen måde bange for at tage 60 opkald om dagen, og har du lysten og viljen til at udvikle dig markant inden for salg, så skriv til os, lav en video eller noget helt tredje. Uanset hvad, vil vi gerne høre fra dig for derfra at finde ud af, om du er det næste talent.

Fangede vi din opmærksomhed?

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte salgschef Julie Heramb på 2019 4217. Send ansøgning, cv, video etc., hvor du fortæller om dig selv, og hvorfor du ønsker dette job, til julie.heramb@jp.dk.

Om Jyllands-Posten

Du kan læse mere om Jyllands-Posten på jyllands-posten.org

Jyllands-Posten