



Jyllands-Posten søger **Account manager**

Kan din stemme skaffe adgang til direktionsgangen? ... så er du måske Jyllands-Postens nye account manager til erhvervssalg i Aarhus

Vil du være en del af et slagkraftigt salgsteam i en af landets største mediekoncerner – så har du chancen nu. Jyllands-Posten søger en ambitiøs og vedholdende account manager med stor forretningsforståelse til vores salgsteam i Viby.

Hvad er din rolle?

Du kommer til at arbejde med fremtidens erhvervsabonnementssalg, med fokus på vores erhvervsprodukt Finans til erhvervskunder over hele landet. Din opgave er at overbevise direktører, økonomichefer og marketingansvarlige om værdien af vores produkt. Vi skal nok give dig de bedste redskaber, men du skal vinde ordren.

Hvad forventer vi?

- Du hviler i dig selv, tør tage chancer og har et højt drive
- Du er ambitiøs, vedholdende og har et veludviklet salgstalent
- Du er hårdtarbejdende og når dine indsats- og omsætningsmål
- Du er empatisk og forstår også at lytte
- Du er engageret, positiv og målrettet
- Du har dokumenteret salgserfaring med telefonsalg, erhvervssalg eller abonnementssalg, men det er ikke en forudsætning – energi og personligt drive er vigtigere for os

Du tilbyder

- Et job i et spændende og konkurrencepræget salgsmiljø
- En arbejdsplads med højt tempo og en uformel omgangstone
- Løn og ansættelsesvilkår, der modsvarer dine kvalifikationer
- Pensionsordning, sundhedsforsikring, kantineordning m.v.
- Vi vægter uddannelse højt, og du vil løbende blive uddannet inden for salg, strategi, præsentationsteknik etc

Er du interesseret?

Så send din ansøgning og dit cv hurtigst muligt til salgschef Julie Zina Heramb på julie.heramb@jp.dk. Du er også velkommen til at kontakte Julie på tlf. 2019 4217, hvis du har yderligere spørgsmål til jobbet.

Tiltrædelse snarest muligt.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Jyllands-Posten